

**Isabelle OBIOLS**  
53 Rue Aristide Briand  
94430 CHENNEVIERES/MARNE  
Port 06.81.02.89.74  
e-mail [obiolsi@free.fr](mailto:obiolsi@free.fr)



## **FORMATRICE et CONSULTANTE**

Compétences : **Création et animation de modules de formation** en CEJM, économie, management de projet et négociation vente.  
**Pilotage de projets** d'optimisation des systèmes d'impression.

### **PARCOURS PROFESSIONNEL**

#### **Activité de formatrice**

**CEJM** depuis août 2015 à l'UFA Françoise Cabrini et à l'UTEC Emerainville en BTS NDRC, MCO, CG, SAM et GPME. Mise en place de classes inversées.

**Matières professionnelles du BTS NDRC (Négo-vente, Animation réseau et digitalisation)** depuis septembre 2023 à l'UFA Françoise Cabrini et pendant 5 ans à l'IFAP Management. Mise en place d'un concours de vente.

**Gestion budgétaire, droit des affaires, culture économique et tableaux de bord** depuis 2017 en Licence professionnelle à l'UFA Françoise Cabrini.

#### **Activité de consultante en systèmes d'impression**

**Depuis janvier 2010** : Création et développement de l'activité indépendante de **consultante experte en systèmes d'impression** sous la marque ASSPI au sein de **COOPANAME**. Dans cette activité je démarque des entreprises et des administrations (Charente Alliance, Cunningham Lindsey, CPAM Paris, Mairie de Livry-Gargan, Musée des Arts décoratifs,...) pour leur proposer mes prestations d'audit, de conseil et de pilotage en matière de projet d'optimisation de leurs systèmes d'impression.

#### **De juillet 1994 à décembre 2008: Fonctions commerciales au sein du Groupe Ricoh**

Contract Manager, Ingénieur Commerciale Grands Comptes Publics et Privés (Nationaux et Européens), Formatrice Commerciale, Ingénieur Technico-Commerciale au sein de NRG France (Groupe Ricoh), chargée de commercialiser les imprimantes et les copieurs connectés auprès de la clientèle PME-PMI et Grands Comptes Ile de France Sud.

#### **De septembre 1989 à juillet 1994:**

**Commerciale informatique** chargée de commercialiser des solutions informatiques auprès des PME sur le secteur de la Vienne et des Deux-Sèvres et du Loir et Cher.

### **FORMATION**

Maîtrise de Marketing et Ventes : CNAM Paris 1999  
Licence de Sciences Economiques : Université de Tours 1989  
DUT Techniques de Commercialisation : IUT de Tours 1987

### **LANGUES ETRANGERES**

Anglais : professionnel  
Espagnol : lu, parlé